

# Programme de formation

## FORMATION SUR LE MODULE CITYSCAN

### OBJECTIFS DE FORMATION

#### **1. Personnaliser le dossier d'estimation**

- Vérifier les informations de l'étude
- Insérer le cachet et le logo de l'étude
- Sélectionner la couleur du dossier d'estimation

#### **2. Créer une estimation depuis un bien existant et à partir du module CityScan**

- Créer une estimation à partir d'un bien existant dans le portefeuille de biens nego web
- Créer une estimation à partir du module CityScan
- Comprendre le contenu et l'importance de chaque étape de création d'une estimation

#### **3. Modifier et partager un dossier d'estimation CityScan**

- Générer un dossier d'estimation et le modifier selon ses préférences
- Convertir le format du dossier d'estimation et l'insérer dans la GED du bien sur nego web
- Envoyer le dossier d'estimation par mail et vers Inot ou Kivia

#### **4. Maîtriser l'utilisation du widget CityScan**

- Accéder au widget CityScan et comprendre son utilité
- Manipuler la carte interactive et savoir filtrer les indicateurs souhaités
- Partager la situation géographique d'un bien avec des clients/prospects

Ce plan de formation pourra être adapté en fonction des demandes du bénéficiaire, de son niveau de connaissances et des options souscrites au contrat.

## Informations complémentaires

**Public concerné :**

Négociateurs immobiliers / Notaires de l'étude.

**Prérequis :**

Connaître le métier de la négociation immobilière en étude notariale.

Être équipé d'un ordinateur et d'une connexion internet.

Maîtriser les bases de l'outil informatique.

Être équipé du logiciel nego web.

**Méthodes pédagogiques :**

Démonstration et explication des fonctionnalités du logiciel directement sur les données du bénéficiaire.

Mise en situation sur des cas pratiques réels (dossiers clients) ou fictifs.

**Moyens pédagogiques :**

Formation à distance via un logiciel de prise en main à distance (Team Viewer ou Anydesk) sur le matériel informatique du bénéficiaire utilisateur. Accès à Team Viewer depuis le site ncis.immo. La prise en main à distance nécessite un ordinateur et une connexion internet.

**Modalités d'évaluation :**

Cas pratiques / mises en situations effectués durant la formation.

Evaluation sous forme de questionnaire écrit post-formation qui reprend les objectifs de formation.

**Indicateurs de satisfaction :**

100% de nos clients sont satisfaits de nos formations.

100% de nos clients sont satisfaits de la qualité des échanges et de la disponibilité des formateurs.

**Délai d'accès à la formation :**

La formation est accessible en moyenne sous 30 jours ouvrés. Pour plus de précisions : 04 67 15 66 47

**Qualité des formateurs :**

Formateurs sur logiciel de négociation notariale.

**Durée de la formation :**

Formation à distance : 1 heure (selon les modalités établies au contrat).

**Tarif :**

150€ HT de l'heure (prix non contractuel).

**Nombre de participants :**

5 personnes maximum (selon les modalités établies au contrat).

**Attestations de présence et de fin de formation :**

Une attestation de présence devra être signée par le/les stagiaires après chaque session de formation

Une attestation de fin de formation sera remise à chaque stagiaire à la fin de la formation.

**Accessibilité aux personnes en situation de handicap et référent handicap :**

En cas de situation de handicap de l'effectif à former, merci de contacter NCIS afin de pouvoir adapter les moyens pédagogiques. Coordonnées : 04 67 15 66 47 - [contact@ncis.immo](mailto:contact@ncis.immo)

**Contact :**

Pour toute demande, voici nos coordonnées : 04 67 15 66 47 - [contact@ncis.immo](mailto:contact@ncis.immo)

Pour plus de renseignements sur notre organisme de formation, vous pouvez aussi consulter [notre site web](#).

**L'Organisme de formation NCIS est certifié QUALIOPi**



La certification qualité a été délivrée au titre de la ou des catégories d'actions suivantes :

**Actions de formation**



**MEMBRE DE SEPTEO**

Septeo est un écosystème innovant d'expertises plurielles pour se libérer des contraintes et se recentrer au cœur des métiers.